

# **Negociaciones Comerciales Internacionales**

# México – Perú

- Antecedentes:
  - Las negociaciones para alcanzar un Acuerdo de Integración Comercial entre México y Perú culminaron en octubre de 2010
  - El 100 por ciento de las posiciones expresadas por las empresas socias se reflejaron en el Acuerdo, tanto en desgravación arancelaria como en Reglas de Origen
    - El 95 por ciento de las fracciones de la industria se desgravará en forma inmediata y recíproca a la entrada en vigor del Acuerdo.
  - En abril de 2011, la Secretaría de Economía presentó este acuerdo para la ratificación del Senado.

# México – Perú

- A partir de abril, la Comisión de Comercio de la Cámara de Senadores, ha venido haciendo evaluaciones con respecto a la aprobación del Acuerdo.
- Al cierre del periodo de sesiones de la Cámara de Senadores, la comisión permanente ha evaluado la posibilidad de llamar a un periodo extraordinario de sesiones para la ratificación.
- A la fecha no se han alcanzado los consensos necesarios para lograrlo.

# México – Perú

- El CNA y la CNC se han opuesto a la ratificación de este Acuerdo, como resultado de la inclusión de productos “sensibles”.
- En un inicio ambos organismos marcaron como sensibles 11 productos, como resultado de las negociaciones con la SECON en días subsecuentes este número disminuyó a 7
  - Al día de ayer ambas organizaciones elevaron nuevamente los productos “sensibles” a 16
    - Tomaron la decisión de negociar en bloque.

# México – Perú

- Principales productos sensibles:
  - Uva (quieren una renegociación del TLCAN)
  - Plátano (quieren una renegociación del cupo en TLCUEM)
  - Cebolla (les preocupa la mosca del mediterráneo)
  - Cítricos (buscan mayores apoyos)
  - Papa (Buscan mayores apoyos)
  - Frijol (buscan mayores apoyos)
  - Aguacate (les preocupan las medidas fitosanitarias)
  - Chile enlatado (les preocupan los cupos, aunque son estacionales)
  - Bovino (preocupan las medidas fitosanitarias)
  - Leche (quieren imponer una cuota compensatoria a las importaciones de leche de Estados Unidos a cambio)

# México – Perú

- El 20 de julio se presentó una iniciativa por parte del PAN para celebrar un periodo extraordinario de sesiones
- No está claro si el Acuerdo podrá ser ratificado, incluso en este periodo o en uno de sesiones.
- Ollanta Humala a notificado que los Tratados o Acuerdos ya en vigor para el 28 de julio serán respetados, el resto será revisado y en su caso renegociado.
  - Es posible que perdamos esta negociación cuando menos por un periodo importante.

# Estrategia de Negociaciones Comerciales Internacionales

- Antecedentes:
  - El sector agropecuario mexicano no tiene interés en la apertura de nuevos mercados.
  - Esta en posición de bloquear próximas negociaciones comerciales como Brasil, Ecuador y Panamá.
  - La conclusión de Tratados de Libre Comercio con alcance horizontal (todos los sectores) se percibe al menos complicada

# Estrategia de Negociaciones Comerciales Internacionales

- Ante este escenario, ANIQ propone.
  - Renegociar el Acuerdo de complementación económica en el marco de ALADI con Perú, Ecuador y Panamá.
    - En el marco de la acumulación del arco pacífico.
    - De tal forma que existiera una región de libre comercio conformada por los países de Centroamérica, Chile y los arriba mencionados.
    - Permitiendo la acumulación entre todos ellos
  - A la fecha hemos aceptado sólo la inclusión de los productos libres de arancel NMF.
    - Proponemos solicitar además todos los productos de la Industria Química, con excepción de aquellos que sean considerados “sensibles” por parte de una empresa socia.

# Estrategia de Negociaciones Comerciales Internacionales

- México – Brasil
  - Ante el escenario planteado por el sector agropecuario, se percibe muy complicado el inicio de negociaciones para alcanzar un Tratado entre ambos países.
  - Al menos uno que incluya al sector agropecuario.
  - Otros sectores industriales también se oponen.
    - Calzado
    - Textil
    - Vestido
    - Acero
    - Entre otros.

# Estrategia de Negociaciones Comerciales Internacionales

- Proponemos recomendar a la Secretaría de Economía abrir un proceso de negociación entre México y Brasil en el marco de la ALADI.
  - Incluir en estas negociaciones a todas las fracciones de la industria química.
  - Salvo aquellas en donde una empresa socia muestra una sensibilidad y solicite su exclusión (lista de excepción)
  - No involucrar a otros sectores.